

Praktisk guide til patentering

Spesielt for små og mellomstore bedrifter.



Hvem er Patentstyret, og hva gjør vi?

Patentstyret er en statlig myndighet og et nasjonalt senter for immaterielle rettigheter og verdier. Arbeidet vårt bidrar til å styrke norske bedrifters konkurransekraft, og vi fremmer innovasjon og verdiskaping i samfunnet.

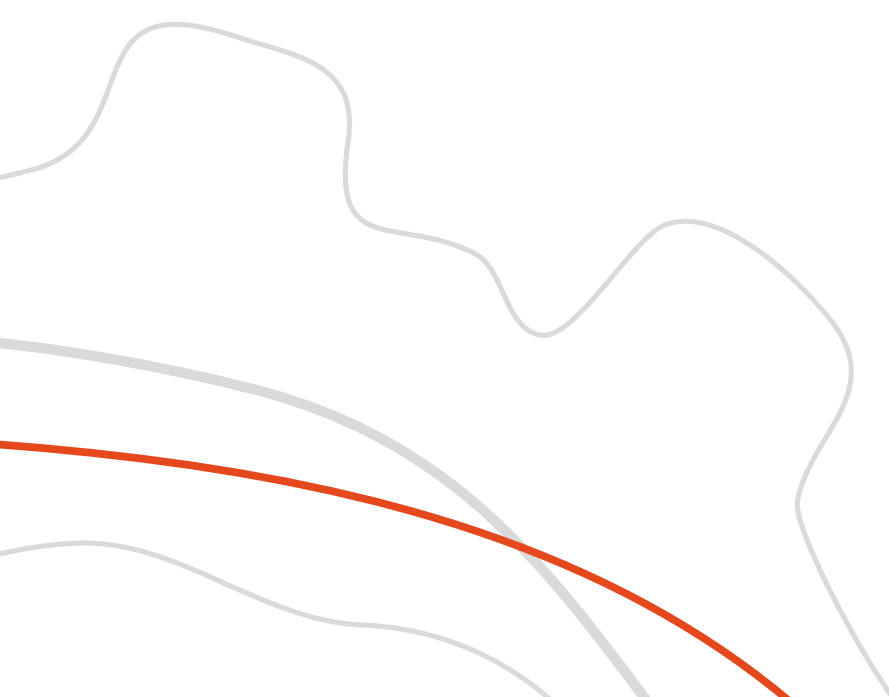
Vi behandler og avgjør søknader om patenter, varemerker og design i Norge. Patentstyret arrangerer kurs, gir veiledning og holder foredrag om hvordan næringslivet kan sikre og utnytte immaterielle rettigheter. I tillegg tilbyr vi ulike typer forundersøkelser som grunnlag for videre strategi. Tjenestene våre gir verdifull informasjon om teknologisk utvikling og kartlegger utfordringer og muligheter i markedet.

Patentstyret

Gjør ideer til verdier

Hva er immaterielle rettigheter?

Immaterielle rettigheter, også kalt Intellectual Property Rights (IPR), er juridiske eneretter som beskytter oppfinnelser, navn, logoer, design og andre innovasjoner. Strategisk bruk av disse rettighetene kan gjøre IPR til de mest verdifulle eiendelene i bedriften din.



Introduksjon til patentering

1	Hva er et patent?.....6
	Hvorfor patentere?6
	Forretningsmessig nyttig6
	Hva kan patenteres?.....8
	Kriterier for å få patent8
	Hva kan beskyttes?9
	Kan programvare patenteres?10
	Hvem eier patentet?10
	Tenk nøye over hva du vil avsløre10
	Hva bør jeg vurdere før patentering?12
	Beskyttelse i flere land12
	Hvordan sjekke om teknologien er ny?12
	Bør jeg bestille en forundersøkelse?13
	Finnes det andre måter å beskytte oppfinnelsen på enn patentering?13

Hvordan søke patent?

2	Hvem innvilger patent?.....16
	Når bør jeg søke?.....16
	Hvor får jeg hjelp?16
	Økonomisk støtteordning – SkatteFUNN16
	Hvordan foregår prosessen?.....18
	Hva koster det å søke?18
	Hvor lang tid tar søknadsprosessen?18
	Hva om jeg vil trekke søknaden?18
	Hvis patentsøknaden blir innvilget18
	Internasjonal patentering.....20
	Internasjonale søknadssystemer.....20
	Veien til patent22

Når jeg har fått patent

3	Ivareta mulighetene patentet kan gi26
	Hva må jeg betale når jeg eier et patent?.....26
	Hvordan tjener jeg penger på patentet?.....26
	Hva om andre krenker rettighetene mine?27
	Hva om jeg krenker andres rettigheter?.....27
	Varsling og klagemuligheter28
	Følg med via Varsling.....28
	Begrens andres søknader og patenter28
	Protest mot en patentsøknad.....28
	Klage på et patent29
	Sjekkliste for IPR31

Patent – en forsikring og en inntektsmulighet

Et patent kan være et slagkraftig og nyttig verktøy for å sikre og utvikle en bedrifts verdier. Den verdien patenter tilfører norske bedrifter beløper seg til mange milliarder kroner hvert år.

Norske virksomheter benytter patentering langt mindre enn våre sterkeste konkurrentland. Norsk næringsliv bør i større grad enn i dag vurdere å sikre rettighetene til teknologien de selv utvikler. Det kan både øke egne inntekter og forbedre tilgangen til kapital.

Fordi utenlandske foretak stadig sikrer verdiene sine bedre, vil norske bedrifter oppleve økende risiko for konflikter og flere krav om erstatning. Hvis du utvikler ny teknikk, bør du derfor undersøke om du krenker andres rettigheter for å unngå rettsaker og å bli erstatningsansvarlig.

Vurder dine behov

Patentering er ikke alltid lønnsomt og den beste løsningen, men du bør alltid vurdere behovet for beskyttelse via patent og på andre måter. Du kan velge å ikke beskytte, men da kan konkurrenter fritt utnytte tilgjengelige immaterielle rettigheter fra dere. Uten gode avtaler med ansatte og konsulenter står du svakere hvis disse selv begynner å bruke det de lager for bedriften. Og uten solide rettigheter står selskapet svakere ved oppkjøp.

Målet med brosjyren

Norske bedrifter sier at manglende IPR-kompetanse begrenser bruk av disse verktøyene. Derfor har vi utarbeidet denne brosjyren, som vi håper gir innsikt i fordelene et patent kan gi både økonomisk og på andre måter. Brosjyren gir en enkel oversikt over patenteringsprosessen og de viktigste aktivitetene du kan komme borti dersom du får patent. Vi belyser også risikoen du tar ved ikke å sjekke om du krenker andres patentrettigheter.

Denne brosjyren er først og fremst tiltenkt gründere, oppstartsbedrifter og andre som er relativt nye innen patentering. Brosjyren beskriver vanlige situasjoner, men mange detaljer, muligheter og begrensninger er ikke omtalt. Ønsker du mer utfyllende informasjon, kan du lese på nettsidene våre, eller kontakte oss. Det kan også være klokt å søke profesjonell hjelp hos patentfullmektig eller advokat.

Med vennlig hilsen

Bjørn Lillekjendlie

Bjørn Lillekjendlie

avdelingsdirektør, patentavdelingen



1

Introduksjon til patentering



Hva er et patent?

Et patent beskytter en teknisk løsning på et problem. Patentet gir en tidsbegrenset enerett. Med denne eneretten kan den som eier patentet nekte konkurrenter å utnytte samme løsning så lenge patentet er gyldig.

Ingen andre har rett til å produsere, markedsføre eller selge løsningen i de landene hvor patentet ditt gjelder – vanligvis i inntil 20 år. Du kan søke patent i så mange land du vil. Når patentet ikke lenger er gyldig, kan andre fritt benytte oppfinnelsen du har utviklet.

Hvorfor patentere?

Du kan få et eksklusivt forsprang i markedet ved å dokumentere enerett til oppfinnelsen. Hvis du kan dokumentere at du har søkt eller fått patent, kan du advare konkurrenter om at de ikke kan kopiere eller utnytte oppfinnelsen din.

Hold ideen hemmelig

Den aller vanligste feilen en oppfinner gjør, er å offentliggjøre ideen for tidlig. Dette kan være å beskrive oppfinnelsen på internett, i foredrag, produkt-demonstrasjoner, reklame eller artikler. Hvis du avslører ideen før du sender patentsøknaden, har du offentliggjort oppfinnelsen din. Dette kan hindre deg i å få patent.

Et patent eller en patentsøknad gir også et fordelaktig utgangspunkt for å forhandle og inngå avtaler om finansiering av kostnadene du har hatt under utviklingen, noe som igjen bidrar til å sikre investeringene.

Forretningsmessig nyttig

Patentsøknader og patenter er forretningsmessig nyttige hvis bedriften vil

- inngå salgs- og lisensavtaler
- ta mer betalt for produkter
- øke markedsandeler
- styrke forhandlingsposisjonen ved oppkjøp, samarbeid og eventuelle konflikter
- kreve erstatning om noen misbruker bedriftens rettigheter
- sikre handlingsrommet overfor konkurrenter som prøver å blokkere oppfinnelsen
- tiltrekke seg private investorer og få økonomisk støtte fra det offentlige

Patenter er som oftest mer verdifulle enn patentsøknader, ettersom det ikke er sikkert at en søknad blir innvilget. Verdien av å opprettholde et patent kan endre seg over tid, og bør derfor vurderes jevnlig. Patentering tar tid og passer aller best for løsninger som er lenge i markedet.

Uansett om du patenterer eller ikke, bør du følge med på andre og ikke krenke deres rettigheter. Da kan du unngå rettsaker og eventuelle erstatningskrav.



Laerdal
helping save lives



Foto: Bernt Erik Rossavik/Laerdal Medical.

«Uten et gyldig patent hadde det vært svært vanskelig å opprettholde det unike konkurransefortrinnet MINI ANNE® gir oss.»

Helt siden slutten av 1950-tallet har Laerdal Medical AS utviklet og produsert opplærings- og behandlingsutstyr for livreddende førstehjelp.

Siden 2004 har vi produsert over tre millioner eksemplarer av MINI ANNE®, en oppblåsbar treningsdukke for hjerte- og lungeredning. Dukken er rimelig og enkel i bruk samtidig som den er et strategisk viktig produkt. Det ble tidlig besluttet å patentbeskytte MINI ANNE® i flere land enn vi vanligvis gjør, ettersom dette var et banebrytende produkt med begrenset kjent teknikk tilgjengelig. Det sterke patentet beskytter store deler av produktets funksjonalitet.

Patentet har blitt utfordret av andre, men har så langt kommet styrket ut av ethvert forsøk på å bli gjort ugyldig. Flere produsenter av medisinsk treningsutstyr i Kina har falt for fristelsen til å kopiere MINI ANNE®, og Laerdal Medical har to ganger tatt ut søksmål for å få stanset kopieringen. Selv om dette er både tid- og kostnadskrevenende, har vi så langt vunnet fram med strategien vår.

Uten et gyldig patent hadde det vært svært vanskelig å opprettholde det unike konkurransefortrinnet MINI ANNE® gir oss.

Svein Maberg

Intellectual Property Coordinator
Laerdal Medical AS

Hva kan patenteres?

Du kan få patent på tekniske produkter, fremgangsmåter eller anvendelser hvis oppfinnelsen er ny, nyskapende og nyttig. Nyttig betyr at oppfinnelsen må virke, og om du vil tjene penger, bør oppfinnelsen også ha nytteverdi for noen.

I patentsøknaden må du beskrive hvordan oppfinnelsen fungerer, hvilket teknisk problem den løser, hva den er laget av, hvordan den er laget og lignende. Et patent kan for eksempel være en vernehjelm for skogsarbeidere, en fremgangsmåte for hvordan man lager kunstgjødsel eller en ny anvendelse for en medisin. Du kan for eksempel ikke patentere teorier, formler, ideer, forretningsmodeller eller konsepter.

Patentkrav

Når du fyller ut søknaden må patentkravene gi en detaljert beskrivelse av egenskapene til oppfinnelsen. Patentkravene er en nøyaktig spesifisering av det du ønsker beskyttelse for, og de definerer derfor omfanget av beskyttelsen. Kravene følger en fast struktur, og vi tar utgangspunkt i dem når vi vurderer søknaden. Det kan være nyttig å bruke en profesjonell patentfullmektig.

Innovasjon i samfunnet

Patentsystemet skal stimulere til innovasjon og teknisk utvikling. Eneretten et patent gir, kan være et kommersielt konkurransefortrinn. Nye eller forbedrede produkter kan videre inspirere andre til ytterligere utvikling.

Kriterier for å få patent

Ny

Hvis du eller andre har offentliggjort en tilsvarende oppfinnelse før du sender søknaden, vil du ikke få patent. Ellers kunne flere fått patent på eksakt samme løsning. Du må derfor holde oppfinnelsen hemmelig til vi har mottatt patentsøknaden. Det beste er å ikke avsløre oppfinnelsen før du vet om den kan bli patentert i tilfelle du må gjøre store endringer og sende en ny søknad. Du får normalt en vurdering på om oppfinnelsen kan patenteres fem til sju måneder etter at vi har mottatt søknaden.

Nyskapende

Oppfinnelsen må skille seg vesentlig fra teknologi som er kjent når du søker. I søknadsbehandlingen ser vi først etter teknologien som ligner aller mest på oppfinnelsen slik du beskriver den i patentkravene. Deretter vurderer vi om det er sannsynlig at en teknisk kyndig fagperson enkelt ville kommet frem til samme løsning som deg. Hvis vi mener at en fagperson kunne kommet frem til omtrent det samme, kan vi ikke godkjenne søknaden. Ellers vil patentet ditt være til hinder for normal videreutvikling i samfunnet.

Nyttig

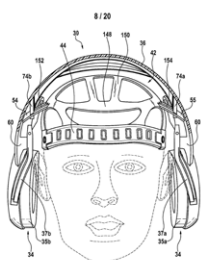
Som oftest skjønner vi at oppfinnelsen virker og er nyttig, men spesielt innen kjemi, bioteknologi og lignende fagfelt må du beskrive relevant bruk. I visse tilfeller må du også dokumentere at oppfinnelsen faktisk virker.

Hva kan beskyttes?

Du får kun enerett på det nye som skiller løsningen din fra det som er kjent fra før.

Tekniske produkter

For eksempel vil et patent på en ny hjelmkonstruksjon ikke gi enerett for alle typer vernehjelmer, og patentet vil ikke beskytte allerede kjente hjelmkonstruksjoner. Hvis du skriver «vernehjelm for skogsarbeidere» i patentkravene, begrenser du



Illustrasjon: Protos GmbH.

eneretten til bruk for skogsarbeidere. Du kan dermed ikke hindre kopiering og salg av hjelmen til for eksempel anleggsarbeidere. Formuleringen av patentkravene er derfor avgjørende for innvilgelsen av patentsøknaden og

omfanget av beskyttelsen.

Eksempelet med hjelmen viser at du kun får beskyttelse for det som er nytt, og som du beskriver i patentkravene. Du får altså ikke beskyttelse for noe som allerede er kjent eller ikke beskrevet i kravene.

Fremgangsmåter

Selv om du har patent på en løsning, kan andre patentere nye fremgangsmåter som gir samme resultat. Basert på Kristian Birkelands oppfinnelse, som ble patent i 1904, startet Norsk Hydro å lage kunstgjødsel ved hjelp av en elektrisk lysbue. Noen få år senere utviklet de to tyske forskerne Fritz Haber og Carl Bosch en ny og effektiv metode for produksjon av kunstgjødsel ved ammoniakksyntese. Patent ble meddelt i 1908, og prosessen fikk navnet

Haber-Bosch-prosessen. Hydros prosess med lysbuen krevde mye energi, og selv om den ble forbedret underveis ble konkurransen med andre markedsaktører bare hardere og hardere utover 1920-tallet. For å utvikle seg videre, og få tilgang til ny teknologi, inngikk Hydro i 1927 en lisensavtale med det tyske industriselskapet som hadde rettighetene til Haber-Bosch-prosessen.



Foto: Kristian Birkeland. Bildet er gjengitt etter samtykke fra Hydro.

Eksempelet med Norsk Hydro viser at andre kan utvikle og få patent på oppfinnelser som gir samme resultat forutsatt at de bruker en annen metode eller teknologi.

Anvendelser

Du kan også få patent på anvendelser. For eksempel patenterte Pfizer selve virkestoffet sildenafil (som hjertemedisin). Dette patentet utløp for noen år siden. Pfizer fikk senere et annet patent på bruk av sildenafil mot impotens, og det ble VIAGRA®. Patentet er gyldig til 2019 i USA, så inntil da kan ingen andre lage eller selge piller med sildenafil mot impotens i USA.



Illustrasjon: Pfizer AS.

VIAGRA® er et eksempel på at patenter kan bygge på hverandre. Selv om virkestoffet i medisinen allerede var kjent og patentert, ble det oppdaget et nytt bruksområde for denne medisinen. Dette nye bruksområdet ble også patentert.

Kan programvare patenteres?

I Europa blir programvare hovedsakelig beskyttet av opphavsrett og i mindre grad av patenter. Men det er mulig å få patent på programvare når den inngår i mer avanserte, tekniske systemer. I USA innvilger de derimot flere patentsøknader på programvare. Dette er et komplisert felt, og vi anbefaler at du i så fall kontakter en patentfullmektig.

Hvem eier patentet?

Den som først søker og får patent på oppfinnelsen, eier patentet. En oppfinner kan eie patentet, men for ansatte er det vanlig at arbeidsgiveren overtar eiendomsretten. Oppfinneren kan ha rett til en rimelig andel av eventuelle overskudd som arbeidsgiveren får av patentet. Hvis en ansatt fra et teknisk fagmiljø jobber med oppfinnelser på fritiden, er det en fordel å avklare eierforholdet med arbeidsgiveren på et tidlig tidspunkt. Patenter kan selges, lisensieres eller overdras til nye eiere.

Hvis oppfinneren og arbeidsgiveren er uenige om godtgjørelsen for et patent, kan Meklingsnemnda for arbeidstakeroppfinnelser være til hjelp. Meklingen er gratis og avgjørelsen er konfidensiell.

Tenk nøye over hva du vil avsløre

Vil du vise oppfinnelsen til potensielle samarbeidspartnere før patentsøknaden er offentliggjort, bør du avsløre så lite som mulig, og sikre at opplysningene blir behandlet konfidensielt. Husk at andre, for eksempel investorer, ofte bare er interesserte i hvilket problem du har løst med oppfinnelsen din, mens den mulig patenterbare løsningen og hvordan den virker ikke er så viktig for dem.

Vi anbefaler at alle som får tilgang til oppfinnelsen før patentsøknaden er innvilget, signerer en taushetserklæring.

Behov for patent og designregistrering

En oppfinnelse kan ofte være en teknisk løsning som samtidig har en utforming du ønsker å beskytte. Da kan det være fornuftig å både patentere og designbeskytte produktet. Du bør levere patentsøknaden først for å unngå for tidlig offentliggjøring av oppfinnelsen. Designsøknaden må du sende inn senest ett år etter at patentsøknaden eller produktet ble offentliggjort. Disse reglene kan være forskjellige i andre land.



The Indicator

«Under hele utviklingsperioden for KEEP-IT® har vi fokusert på å beskytte immaterielle rettigheter når det gjelder teknologien bak indikatoren, i tillegg til varemerket og designet.»



Illustrasjon: Keep-it Technologies AS.



Foto: Keep-it Technologies AS.

Keep-it Technologies AS er et bioteknologiselskap med utspring fra Universitetet for miljø- og biovitenskap (nå Norges miljø- og biovitenskapelige universitet) på Ås. Keep-it Technologies har utviklet holdbarhetsindikatoren KEEP-IT® som viser hvor lenge en temperatursensitiv vare beholder kvaliteten avhengig av temperaturene varen utsettes for. Dette kan være matvarer, medisiner og kjemikalier – varer som endrer egenskaper avhengig av oppbevaring.

KEEP-IT® er utviklet for å gi en dynamisk og mer riktig angivelse av produktets faktiske kvalitet og holdbarhet. Under hele utviklingsperioden for KEEP-IT® har vi fokusert på å beskytte immaterielle rettigheter når det gjelder teknologien bak indikatoren. Dette har vi sikret gjennom en klar IPR-strategi med omfattende bruk av de ulike beskyttelsesmekanismene – patenter, varemerke- og designregistrering samt hemmelighold.

Kristen A. Hovland

Daglig leder/Chief Executive Officer
Keep-it Technologies AS

Hva bør jeg vurdere før patentering?

Før patentering bør du vurdere hvor viktig teknologien er, og hvordan du vil utnytte den. I tillegg må du tenke over hvilke land du trenger beskyttelse i, om oppfinnelsen er funnet opp av andre før, og om den kan beskyttes på andre måter.

Du bør vurdere om det er, eller vil bli, etterspørsel og interesse for oppfinnelsen i markedet, i hvilke land du skal selge oppfinnelsen og hvor den kan produseres. Det er da viktig å sikre seg patentvern i disse landene.

Beskyttelse i flere land

Å søke om og vedlikeholde patenter krever både tid og penger, spesielt om du søker beskyttelse i mange land. Det er derfor lurt å vurdere:

- Hvor sentral blir teknologien for bedriften?
- Hvor raskt kan oppfinnelsen lanseres?
- Hvor lenge vil den være i salg?
- Hva vil konkurrentene gjøre?
- Hvor i verden ønsker du enerett for produksjon, markedsføring og salg?

Noen ganger kan det være bedre å bruke andre beskyttelsesformer enn patentering, slik som varemerke- og designregistrering eller hemmelighold. Ofte er en kombinasjon av flere ulike beskyttelsesmetoder det beste.

Hvordan sjekke om teknologien er ny?

Du sitter sikkert inne med mye informasjon om teknologi innen fagfeltet ditt. Hvis du er usikker på om oppfinnelsen din er unik på verdensbasis, kan du selv søke gjennom patentsaker som er offentliggjort, produktkataloger og annet materiell. Mye finnes i dag tilgjengelig på internett.

Tjenestene Søk og Varsling på nettsidene våre er gratis, og gir informasjon om patenter og andre rettigheter. Du får oversikt over kjent



Foto: Ablestock.com/Thinkstock.

Hvor gjelder patentet?

Du har mulighet til å patentere i de fleste land i verden, og patentet gjelder kun i de landene der patentsøknaden er innvilget. Det finnes ikke et «verdenspatent» som dekker alle land.



teknologi i Norge, og lenker til internasjonale søketjenester. Det kan være vanskelig å velge de søkekriteriene som gir den informasjonen du trenger. For å forstå fullt ut hva andre faktisk har fått rettigheter til, er det lurt å skaffe profesjonell hjelp hos et patentbyrå.

Bør jeg bestille en forundersøkelse?

Å oppdage for sent at andre har funnet opp det samme som deg, kan bli dyrt. Derfor kan det lønne seg å få utført en forundersøkelse tidlig i utviklingsprosessen.

Patentstyrets forundersøkelser gir et godt grunnlag for å

- få en indikasjon på om oppfinnelsen kan patenteres
- undersøke om du gjør inngrep i andres rettigheter og dermed kan bli erstatningspliktig
- unngå å utvikle et produkt som allerede eksisterer
- vurdere handlingsrommet for oppfinnelsen

- skaffe bredere oversikt innen et teknisk område
- kartlegge konkurrentene dine

Vi garanterer full konfidensialitet, og du får opplysningene i løpet av ti virkedager – eller innen 24 timer hvis det er et hasteoppdrag.

Finnes det andre måter å beskytte oppfinnelsen på enn patentering?

Du kan beskytte oppfinnelsen på flere måter. Hos oss kan du også søke om registrering av varemerker og design. Du kan alternativt velge andre ikke-registrerbare beskyttelsesformer som hemmelighold, eller du kan publisere, og slik hindre andre fra å patentere det samme. I noen tilfeller kan en oppfinnelse også være beskyttet av åndsverkloven.

Du finner mer informasjon om disse og andre former for immaterielle rettigheter på patentstyret.no, og du kan også kontakte Patentstyrets Infosenter på 22 38 73 33.



Foto: Ultramarine5/Thinkstock.

Søk og Varsling

Patentstyrets database er et godt sted å starte hvis du vil bli kjent med hva som finnes av teknologi og aktører innen områdene patent, varemerke og design i Norge. Du kan selv sette opp overvåking og få varsel på e-post når det skjer endringer i en bestemt sak eller et teknisk fagfelt. Da kan du følge med på konkurrentene dine, og bli varslet om deres patentaktiviteter.



Les av QR-koden med mobilen for å gå direkte til search.patentstyret.no



Foto: Nikita Sobolkov/Thinkstock.

Fimbulvetr®

«Sikring av rettigheter er et nødvendig verktøy for å beskytte innovasjonen, og fortelle verden at dette er en helt ny måte å produsere truger på.»

I mer enn 6 000 år har truger vært brukt som fremkomstmiddel når snøen ikke bærer. Eksisterende truger besto typisk av mange deler som kunne gå i stykker, kjentes løse og hemmet bevegelser. Som dedikerte vinterentusiaster, bestemte vi oss for å utvikle truger helt fra grunnen av. Resultatet ble FIMBULVETR® – en truge ulik alle andre i utseende, opplevelse og funksjon.

Den grunnleggende ideen er det integrerte leddet, ALL DIRECTION HINGE®, som gir større bevegelsesfrihet. FIMBULVETR® er utviklet gjennom samarbeid mellom norske

produktdesignere, plasteksperter og strategikutviklere. Produktet er også støttet av Innovasjon Norge og SkatteFUNN.

For å kunne utnytte potensialet i teknologien og merkevaren, hadde vi fra begynnelsen av en klar IPR-strategi. Sikring av rettigheter er et nødvendig verktøy både for å beskytte innovasjonen, men også for å kunne fortelle verden at dette er en helt ny måte å produsere truger på.

Christian Brunsvig

Styreleder
Snowmotion AS



Foto: Jenny Solem Vikra.

2

—

Hvordan søke patent?



Hvem innvilger patent?

I Norge er det Patentstyret som innvilger patenter. Vi behandler patentsøknader som blir sendt direkte til oss eller gjennom internasjonale samarbeidssystemer. I andre land innvilger det enkelte lands patentmyndighet søknadene. Det europeiske patentverket (European Patent Office/EPO) kan innvilge patent samlet i de fleste europeiske land.

Når bør jeg søke?

Det er viktig at du tenker grundig gjennom når i utviklingsprosessen du vil sende patent-søknaden. Så lenge oppfinnelsen holdes hemmelig, kan du søke når det passer deg best. Hvis søknaden blir sendt for tidlig, risikerer du å miste verdifull tid før du får utnyttet patentet kommersielt. Sender du søknaden for sent, er det fare for at andre allerede har søkt patent og fått rettighetene for tilsvarende oppfinnelse.

Hvor får jeg hjelp?

Vi gir deg gjerne generell veiledning om patentering, men siden vi er en nøytral myndighet som behandler patentsøknader, kan vi ikke skrive søknaden for deg.

Har du svært mye erfaring fra patenteringsprosesser, kan du skrive patentsøknaden selv. Du finner eksempel på en patentsøknad på nettsidene våre, og du kan se gjennom godkjente patenter i databasen vår. De fleste foretrekker imidlertid å få hjelp av en patentfullmektig eller tilsvarende rådgiver som både har teknisk og juridisk kompetanse til å skrive søknaden.

Du kan spare penger ved å skrive deler av søknaden selv, men spesielt patentkravene bør profesjonelle skrive for deg. Patentbyrået skal sørge for at søknaden er godt gjennomtenkt og formulert. Dette kan øke muligheten til å få patent og best mulig vern av oppfinnelsen.

Hvis du trenger råd og veiledning om innovasjonsprosesser og forretningsstrategi, kan blant annet Innovasjon Norge være til hjelp. Det finnes ulike offentlige støtteordninger til produkt- og firmautvikling, og Innovasjon Norge og Forskningsrådet kan gi offentlig tilskudd. Inkubatorer og næringshager kan bidra med nettverk, kompetanse, lokaler og noen ganger penger til utvikling av bedriften.

Økonomisk støtteordning – SkatteFUNN

Du kan søke om støtte til utviklingsprosjektet ditt gjennom Forskningsrådets støtteordning SkatteFUNN. Hvis prosjektet blir godkjent, vil det offentlige dekke opptil 20 % av patentkostnadene frem til den første patentsøknaden er innvilget. SkatteFUNN kan også dekke øvrige utviklingskostnader med opptil 20 %.

Kan andre se søknaden min?

Patentsøknaden og korrespondansen i saken din er offentlig og synlig for alle 18 måneder etter at søknaden ble innlevert, eventuelt før hvis du ber om det. Du kan be om at spesielle forretningshemmeligheter ikke blir offentliggjort. Hvis du trekker søknaden før det er gått 18 måneder, forblir søknaden hemmelig.



Foto: Robotic Drilling Systems AS.

«Uten noen form for juridisk beskyttelse stiller en opphavsmann eller oppfinner svakt når det gjelder verdien på oppfinnelsen.»

For enkeltpersoner og små selskaper i etableringsfasen er det viktig, og ofte helt avgjørende, å kunne vise til en patentsøknad når en skal innlede samtaler med samarbeidspartnere som industribedrifter eller finansieringsselskaper. Offentlige støtteordninger etterspør også patenter. Uten noen form for juridisk beskyttelse stiller en opphavsmann eller oppfinner svakt når det gjelder verdien på oppfinnelsen.

Robotic Drilling Systems AS begynte som et lite selskap, og vi ser nå at omfattende patentering var avgjørende for å finansiere selskapet videre. Store internasjonale selskaper har nå tatt i bruk tilsvarende teknologi. Uten patenter hadde vi ikke kunnet konkurrere eller skaffe oss samarbeidspartnere og finansiering.

Kenneth Mikalsen

Chief Technology Officer
Robotic Drilling Systems AS

Hvordan foregår prosessen?

Etter at du har sendt søknaden til oss, har vi en dialog om eventuelle mangler eller klargjøringer. Du må gjerne ringe oss eller avtale et møte i prosessen. Vi gransker om oppfinnelsen tilfredsstillende kravene for patent. Det tar normalt to til tre runder med uttalelser før søknaden blir innvilget eller avslått.

Hva koster det å søke?

Bedrifter med mer enn 20 årsverk betaler normalt inntil kr 10 000 til Patentstyret. Enkeltpersoner og bedrifter med 20 årsverk eller færre betaler omtrent halvparten av dette beløpet. Du finner oversikt over kostnadene på nettsidene våre.

Bruker du et patentbyrå koster dette vanligvis fra noen titusen kroner og oppover. Hvis du søker patent i flere land, kommer de største kostnadene ca. to og et halvt år etter at du sendte søknaden. Kostnadene blir høyere for hvert land du søker i.

Hvor lang tid tar søknadsprosessen?

Hvis det formelle i patentsøknaden er i orden, får du normalt en uttalelse om patenterbarheten fem til sju måneder etter at du sendte søknaden. Dette er den første vurderingen om oppfinnelsen kan bli patentert. Deretter følger gjerne utveksling av brev med argumentasjon for søknaden blir godkjent eller avslått, to til tre år etter at du sendte søknaden. Hvis du har behov for å få søknaden behandlet raskere, kan du sende oss en begrunnet søknad om dette.

Hva om jeg vil trekke søknaden?

Du kan be om å få trukket søknaden din før den publiseres. Søknader blir ofte trukket hvis de ikke er godt nok utarbeidet eller det viser seg at løsningen må videreutvikles.

Det er veldig begrenset hvor mye du kan endre en søknad etter at den er innlevert.

En trukket søknad blir ikke offentliggjort så lenge det skjer i god tid før det har gått 18 måneder fra innleveringsdatoen. Da kan du sende en ny, revidert søknad. Denne søknaden blir registrert med datoen den blir innlevert.

Kontakt oss på forhånd, slik at du trekker søknaden på korrekt måte.

Hvis patentsøknaden blir innvilget

Dersom vi innvilger søknaden din, må du betale en meddelelsesavgift. Når denne avgiften er betalt, blir patentet gyldig i Norge. Dette blir kunngjort i Norsk patenttidende, og du får tilsendt et registreringsbevis.

Klagenemnda for industrielle rettigheter (KFIR)

Er du uenig i Patentstyrets endelige beslutning, kan du klage hvis patentloven eller -forskriften sier at dette er mulig. Klagen må sendes til Patentstyret senest to måneder etter beslutningen. Vi sender den videre til KFIR, som behandler klagen din.



«Siden starten har det vært en viktig strategi for oss å patentere både nasjonalt og internasjonalt.»

DYNATEC AS produserer alt fra enkeltmaskiner til komplette linjer for blant annet matproduksjon, produktkontroll og pakking.

Siden starten har det vært en viktig strategi for oss å patentere både nasjonalt og internasjonalt. Patenteringen har spent fra industrielle pakkelsninger og robotverktøy til kjemiske reaktorer og prosesser. Grundig innledende

gransking av en norsk patentsøknad gir oss en god sikring av patenterbarheten i utlandet. Å søke patent på norsk gjør oss mindre tilgjengelige for internasjonale konkurrenter i en tidlig fase.

Dr. Werner Filtvedt

Forskningsleder
DYNATEC AS



Foto: DYNATEC.

Internasjonal patentering

Å sikre patentrettigheter i flere land koster fort flere hundre tusen kroner. Den totale prisen avhenger av antall land du søker patent i. Du bør derfor vurdere nøye om patentet vil tjene seg inn igjen i de landene du søker enerett. Søker du patent bare i Norge, kan konkurrenter utnytte oppfinnelsen din i andre land.

Sender du patentsøknaden til oss, vil den første uttalelsen vår gi deg en god indikasjon på om du vil få patent i Norge og i utlandet. Hvis du skal søke patent i flere land, må du gjøre dette i løpet av 12 måneder fra første innlevering. Da vil den internasjonale patent-søknaden bli vurdert som om den var innlevert samtidig med den norske søknaden. Dette er avgjørende i tilfeller hvor flere søker patent på lignende oppfinnelser i samme tidsrom. Det er noen muligheter til å søke internasjonalt også etter ett år, men dette er mer komplekst, og du bør da søke profesjonell hjelp.

Profesjonell hjelp til internasjonale søknader

Internasjonale søknader er komplekse og krever ofte juridisk spesialkompetanse. Vurderer du en internasjonal strategi, kan det derfor være nyttig å bruke en patentfullmektig.

Internasjonale søknadssystemer

Du kan sende søknaden til den nasjonale patentmyndigheten i hvert enkelt land. Skal du søke i flere land, finnes det internasjonale søknadssystemer hvor du ved hjelp av én søknad kan søke patent i flere land samtidig. Dette gjør søknadsprosessen enklere.

Patent Cooperation Treaty (PCT)

Dette er en internasjonal konvensjon om patentsamarbeid som gjør innleveringen og behandlingen av patentsøknader enklere. Ved å benytte en PCT-søknad er det én internasjonal myndighet som gjør nyhetsgranskingen og gir den første uttalelsen. Deretter tar patentmyndigheten i hvert enkelt land du søker patent i den endelige avgjørelsen.

Ved å bruke PCT-systemet får du opptil ett og et halvt år lengre tid til å bestemme deg for hvilke land du faktisk vil søke patent i. Denne utsettelsen kan komme godt med, både for å komme nærmere lansering og sikre bedre finansiering. Du kan sende PCT-søknaden til oss. Skjemaet må fylles ut på engelsk, men beskrivelsen og kravene kan skrives på norsk eller engelsk. Hvis du skriver på norsk, må du sende en engelsk oversettelse innen 14 måneder fra første innleveringsdato.

European Patent Office (EPO)

Hvis du skal søke i mange europeiske land, kan du vurdere å levere søknaden til EPO. Da tar de én avgjørelse som kan gjelde i flere europeiske land, også Norge.

Patent Prosecution Highway (PPH)

Hvis du skal søke patent på samme oppfinnelse i sentrale land, i tillegg til Norge, er PPH et godt alternativ. Dette systemet dekker mange av de viktigste markedene for norsk næringsliv, som Storbritannia, Russland, Japan, Sør-Korea, Australia, USA, med flere. Leverer du søknaden til Patentstyret vurderer vi søknaden først, og myndighetene i de samarbeidende landene bruker deretter våre resultater i sin vurdering. PPH gir dermed lavere kostnader, større forutsigbarhet om utfallet og en vesentlig raskere avgjørelse av patentsøknaden.

Vær oppmerksom på at du ikke kan søke internasjonalt etter at patentsøknaden har blitt offentliggjort.

Nordisk Patentinstitutt

Patentstyret er en del av Nordisk Patentinstitutt sammen med patent-myndighetene i Island og Danmark. Nordisk Patentinstitutt utfører blant annet arbeid med internasjonale PCT-saker for søkere i Norge, Sverige, Danmark og Island, i tillegg til oppdrag fra utenlandske aktører.



Foto: N_design/Stock

Veien til patent

Her ser du en søknadsprosess for et patent, først søkt i Norge og deretter internasjonalt. Vær oppmerksom på at prosessen kan variere noe.



1

Innholdet i patentsøknaden

Forbered vedleggene til søknaden.

Vedleggene skal inneholde

- *beskrivelse* av den tekniske oppfinnelsen slik at en fagperson kan forstå hvordan oppfinnelsen fungerer og hvordan den kan produseres
- *tegninger* for å illustrere beskrivelsen
- *patentkrav* som definerer den unike, tekniske funksjonaliteten ved oppfinnelsen din – nøyaktig det du søker patentbeskyttelse for
- *sammendrag* av beskrivelsen og patentkravene med de viktige, tekniske egenskapene for oppfinnelsen

2

Innlevering av søknaden

Den sikreste og enkleste måten å levere en elektronisk patentsøknad på er via Altinn.

Du fyller ut skjemaet *Søknad om patent* (PS-101) med vedlegg, og mottar da alle svar fra oss elektronisk. Hvis du vil kan du velge saksbehandling på engelsk.

Søknadsskjemaet kan alternativt sendes som e-post, vanlig post eller leveres hos oss. Sjekk at dokumentene er korrekte og fullstendige, for søknaden kan ikke endres mye etter innleveringen.

Er du ikke oppfinneren, kan du enten sende skjemaet *Erklæring om retten til oppfinnelsen* (PS-110) eller legge ved et dokument som viser at rettighetene er overdratt.

5

Søknad om patent utenlands

Hvis du vil søke patent på oppfinnelsen i andre land, må du normalt gjøre dette innen 12 måneder fra første innlevering. Du har altså inntil ett år på å bestemme hvilke ytterligere land du vil søke vern for. Eneretten gjelder kun i de landene der du har fått patent.

Sender du en PCT-søknad innen fristen på 12 måneder, kan du utsette valg av land og dermed de store kostnadene i inntil to og et halvt år etter første innlevering.

6

Søknaden blir publisert

Patentsøknaden med navn, adresse og all korrespondanse blir offentliggjort 18 måneder etter innleveringen, eventuelt før hvis du ber om det.

Du kan be om å få trukket søknaden før det er gått 18 måneder. Da publiserer vi ikke noe. Du kan også be om at forretningshemmeligheter ikke blir offentliggjort.





Foto: Harald Væderhaug/Innovat

3

Kontroll av informasjon og fakturering av søknadsgebyr

Vi sjekker om søknaden har formelle mangler. Du blir informert hvis noe må rettes. Hvis du ikke har betalt søknadsgebyr ved levering i Altinn, sender vi deg en faktura. Det er viktig at gebyret betales innen fristen. Mindre bedrifter og privatpersoner betaler et lavere gebyr.

Når du har betalt søknadsgebyret og rettet eventuelle mangler, behandler vi søknaden din.



Foto: Tjerk Olsson/Thinkstock

4

Søknaden blir gransket

For å vurdere om oppfinnelsen er unik, gransker vi i publisert patentlitteratur og annen faglitteratur. Du får første uttalelse om oppfinnelsen kan bli patentert fem til sju måneder etter innleveringen.

Denne uttalelsen er den første vurderingen vår, og er ikke nødvendigvis en endelig avgjørelse. Er du uenig i uttalelsen, kan du sende oss en begrunnelse og forklare hvorfor. Du kan også endre søknaden, men da gjelder bestemte begrensninger. Dette blir tatt med i den videre vurderingen av søknaden.

7

Saksbehandlingen blir fullført

Gjennom hele saksbehandlingen utveksler vi flere brev før vi til slutt innvilger eller avslår patentsøknaden. Du kan gjerne ringe oss, og ved behov kan vi også avtale et møte. I Norge tar saksbehandlingen vanligvis to til tre år.

Hvis søknaden din blir godkjent må du betale en meddelelsesavgift. Når denne er betalt, blir patentet gyldig i Norge. Du får da tilsendt det offentlige registreringsbeviset i posten.

8

Årsavgiftene

Omtrent to år etter at du sendte søknaden sender vi deg et varsel om årsavgift for de tre første årene. Etter dette må du selv passe på å betale årsavgiften. Hvis du registrerer deg i Varsling mottar du et varsel før avgiften forfaller. Avgiften kan du betale i betalingsløsningen på nettsiden vår.

Dersom du ikke betaler årsavgiften, slutter patentet å gjelde i Norge.

Andre land kan ha andre ordninger.



Foto: Evgeny Sergeev/Thinkstock

NATIONAL OILWELL VARCO



Foto: Thomas Aanundsen/National Oilwell Varco. Bildet er gjengitt etter samtykke fra Saipem.



Foto: National Oilwell Varco.

«Hvis vi tror løsningene er unike, starter vi som regel en prosess for å få internasjonal patentbeskyttelse.»

I National Oilwell Varco Norway AS bruker vi mye tid og energi på å utvikle tekniske løsninger som det kan være mulig for våre konkurrenter å kopiere. Hvis vi tror løsningene er unike, starter vi som regel en prosess for å få internasjonal patentbeskyttelse. Første skritt kan enten være patentering i Norge eller eventuelt en midlertidig søknad i USA for å vinne tid. Det er derimot en fordel for våre ingeniører å snakke med et norsk patentkontor under søknadsprosessen.

Kunnskap om patentering er svært nyttig. For en tid tilbake fant én av ingeniørene våre et italiensk patent som beskrev en løsning han svært gjerne skulle ha benyttet. Etter noen måneder med arbeid var han ikke i stand til å utarbeide et godt alternativ. En annen og mer erfaren ingeniør fant deretter ut at vårt morselskap hadde kjøpt firmaet som eide patentet. Vi hadde derfor alle rettigheter til å benytte patentet i våre produkter, men det hadde også alle andre, for patentet var gått ut på dato!

Stian Myhre

Technology Development Manager
National Oilwell Varco Norway AS

3

Når jeg har
fått patent

Ivareta mulighetene patentet kan gi

Når du har fått patent, er det viktigste å oppnå økonomisk gevinst på investeringene. Eier du et patent kan dette åpne dører for samarbeidsavtaler, og patentet kan inngå som en viktig del av forretningsstrategien din. Du bør også passe på at ikke andre krenker rettighetene dine.

Hva må jeg betale når jeg eier et patent?

For at patentet skal fortsette å være gyldig, må du betale årsavgift både i Norge og andre land der du har patent. Vi i Patentstyret sender kun ett varsel om betaling, og dette varselet gjelder for de tre første avgiftsårene. Deretter kan det være lurt å sette opp en påminnelse om dette. Du må selv sørge for at årsavgiftene blir betalt før fristen hvert år. Vi er strenge med betalingsfristene, og du må regne med å miste patentet hvis du ikke betaler i tide.

Vær aktiv!

Det finnes ikke et «patentpoliti», så du som patenteier må selv være aktiv og verne om patentrettighetene dine. Det er ditt ansvar å følge med på om noen gjør inngrep i dine rettigheter, og du må i så fall sette i gang tiltak. Vi tilbyr overvåkingstjenester som kan hjelpe deg å passe på patentet ditt.

Hvordan tjener jeg penger på patentet?

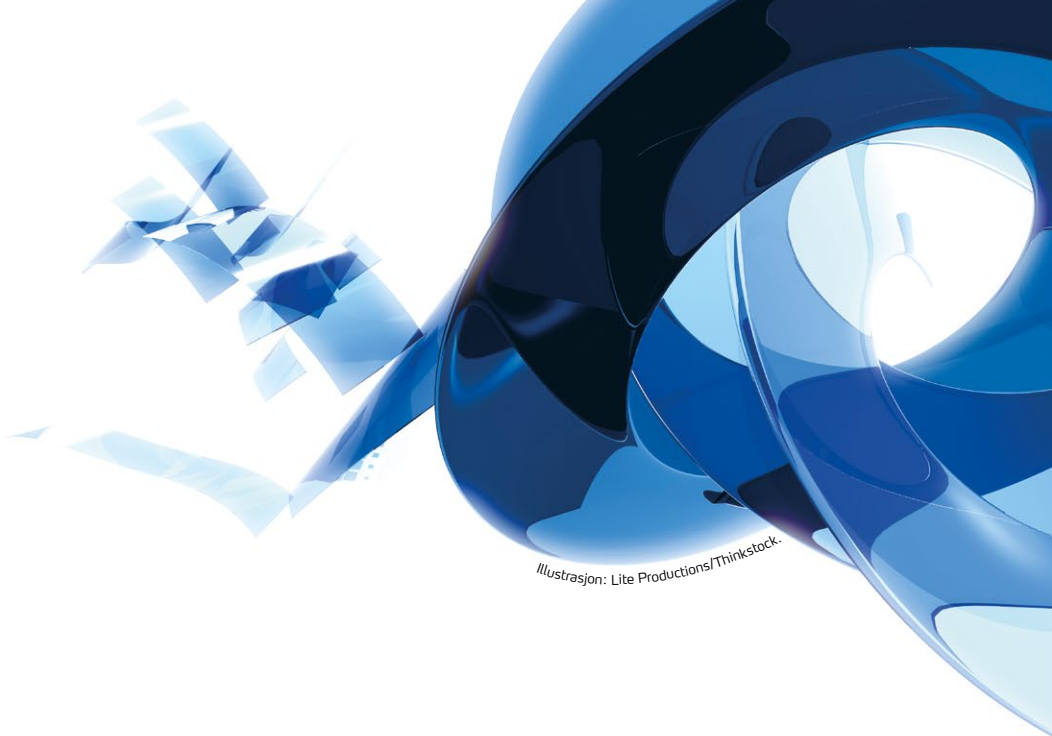
Du kan oppnå økonomisk gevinst på flere måter, der de vanligste er:

- høyere pris på produktet som følge av monopol
- økt verdi på selskapet ved en eventuell fusjon eller salg av selskapet
- selge patentet, helt eller delvis
- lisensinntekter av patentet
- bedre tilgang på finansiering fra investorer og det offentlige
- tryggere produksjon utenlands
- sikring av markedsandeler ved å hindre kopiering

Patentstyret har ingen rolle i den forretningsmessige bruken av patenter, men du kan gi oss beskjed om patentet skifter eier eller hvis du inngår lisensavtaler.

Lisensiering

En lisens er en avtale der du som patenteier gir en lisenstaker rett til å lage, bruke eller selge din patenterte teknologi innenfor avtalte geografiske markeder og bruksområder. Vanligvis mottar du et beløp når avtalen inngås, og deretter en andel av lisenstakerens årlige salgsinntekter. Du eier fortsatt patentet, og du kan inngå lisensavtaler med lisens-takere i ett eller flere markeder. Det er også en mulighet å utnytte hverandres patenter, såkalt kryss-lisensiering, for å skape allianser og øke eget handlingsrom.



Hva om andre krenker rettighetene mine?

Dette er utfordrende, og du bør alliere deg med et patentbyrå eller et advokatfirma. Det er vanlig å først sende brev til den du mener krenker dine rettigheter. Ofte kommer dere frem til en løsning gjennom forhandlinger, men andre ganger må saken bli løst i retten.

For å stoppe inngrep, kan domstolene raskt utstede en såkalt midlertidig forføyning. Dette betyr at konkurrenten din blir pålagt å stanse produksjon, markedsføring og salg av produktet til saken kommer opp for retten. En behandling i rettsapparatet tar lengre tid, og retten bestemmer en eventuell erstatning. Dette kan du kreve fra det tidspunktet patentsøknaden ble publisert. Rettssaker føres i hvert enkelt land, og hvis du må forsvare patentet i flere land, kan kostnadene bli store. På sikt vil det bli en felles patentdomstol for mange av EU-landene.

Hva om jeg krenker andres rettigheter?

Om du har gjort inngrep i andres rettigheter, er prosessen like utfordrende som når andre krenker dine rettigheter. Det er mest vanlig å komme til enighet gjennom forhandlinger, men du risikerer å måtte betale erstatning eller inngå lisensavtale. Prosessen starter vanligvis med at du får et brev fra motpartens patentfullmektig eller advokat. Du bør da få hjelp av en profesjonell som kan svare motparten, og i visse tilfeller komme med et motsøksmål, eventuelt prøve å få patentet ugyldiggjort.

Varsling og klagemuligheter

Det er smart å holde seg løpende orientert om hva andre gjør på patentområdet. Med tjenesten Varsling kan du overvåke den teknologiske utviklingen, og bli varslet når det skjer endringer innenfor ditt interessefelt. Jo raskere du får kjennskap til ny teknologi eller hva konkurrentene dine søker patent på, desto bedre muligheter har du for å sette i gang riktige tiltak.

Hvis du holder deg oppdatert på andres patentaktiviteter, blir du bedre i stand til å

- følge med på tekniske fagområder du har interesse av
- oppdage hva nye og eksisterende konkurrenter gjør
- kartlegge potensielle samarbeidspartnere, oppfinnere eller investeringsmuligheter
- avdekke nye patentsøknader som kan true rettighetene dine
- protestere mot at andres patentsøknader blir innvilget
- sende innsigelser for å prøve å begrense andres patenter
- få inspirasjon fra nye trender

«Patentstyrets varslingstjeneste er et veldig nyttig verktøy for å holde seg oppdatert på hva som skjer av relevant teknologi- og designutvikling innen vår maritime bransje, inkludert «trusler» mot våre egne patenter.»

Ingebjørn Røren

Project Manager and Business Analyst
Ulstein International AS

Følg med via Varsling

Du kan overvåke selv ved å sette opp enkle varslinger på search.patentstyret.no. Da får du et varsel på e-post når det skjer noe nytt hos en konkurrent eller innen et fagfelt. Tjenesten er gratis og åpen for alle. Vær oppmerksom på at denne overvåkingen kun dekker aktiviteter i Norge.

Begrens andres søknader og patenter

Hvis du oppdager patentsøknader som kan krenke dine rettigheter, kan du forsøke å få disse begrenset eller stoppet. Det er enklest å gjøre dette tidlig i søknadsprosessen. Du kan også prøve å begrense patenter gjennom Patentstyret uten å ta det gjennom domstolenes dyre og tidkrevende prosesser.

Protest mot en patentsøknad

Det går vanligvis noe tid fra en patentsøknad offentliggjøres til den blir innvilget. I denne perioden kan du når som helst protestere mot at en patentsøknad blir innvilget hvis du mener den blir innvilget på feil grunnlag. En slik protest er enkel og gratis – du sender oss informasjon om hvem du er, hvilken søknad du protesterer mot, og en begrunnelse for hvorfor du mener den ikke bør innvilges. Da tar vi dette med i den videre vurderingen.



Foto: g!Ock/Thinkstock.

Klage på et patent

Selv om du ikke fanget opp motpartens patentsøknad mens den ble behandlet, har du fortsatt mulighet til å få begrenset eller ugyldiggjort patentet. De første ni månedene etter at en patentsøknad er innvilget er det gratis å klage. En slik klage kalles *innsigelse*. Hvis det har gått mer enn ni måneder, koster det noen tusen kroner å klage. Denne klagen kalles *administrativ overprøving*. Sammenlignet med en retts sak er disse klagene enkle, rimelige og raske måter å angripe andres patenter på.

Hvis du skal klage på et patent, må du sende oss informasjon om hvem du er, hvilket patent du har innsigelse mot eller krever overprøving av, og en begrunnelse for hvorfor du mener det var feil at søknaden ble innvilget. Vis da til patentkravene du mener er innvilget på feil grunnlag. Denne prosessen kan være kompleks, og det kan derfor være nyttig at en patentfullmektig hjelper deg med å begrunne hva du mener er feil og hvorfor. Vi vurderer patentet på nytt, og avgjør deretter om motpartens patent beholdes uendret, om beskyttelsen blir redusert, eller om hele patentet blir ugyldiggjort.



Sjekkliste for IPR

For å utnytte egen kunnskap best mulig og sikre deg mot mulige erstatningskrav fra andre, må du sette av tid til arbeid med IPR. Denne sjekklisten er et nyttig verktøy som dekker de aller viktigste områdene du bør være bevisst på. Da vil du stå bedre rustet mot konkurrentene dine.

- Vi har en person som er ansvarlig for IPR og tenker på dette regelmessig.
– Ellers blir det glemt.
- Vi avtaler skriftlig med ansatte og innleide at det de tenker ut og skaper skal overføres til bedriften, og avtaler godtgjørelse for oppfinnelser.
– Ellers vil de eie resultatene selv og kan da selge eller bruke dem selv.
- Vi avtaler skriftlig med ansatte, innleide og andre at de skal holde teknisk og forretningsmessig informasjon hemmelig.
– Ellers kan de ta med informasjon til konkurrenter. Vi kan også miste muligheten for å få patent og designbeskyttelse.
- Vi minner både nyansatte og de som slutter på at de ikke skal bruke tidligere arbeidsgivers eiendom i ny jobb.
– Ellers kan de glemme seg og lekke konfidensiell informasjon. Alternativt kan bedriften bli erstatningsansvarlig.
- Vi merker viktig materiale «konfidensielt» eller beskytter det på annen måte.
– Ellers vet vi ikke helt hva som skal beskyttes, og det kan være uklart om det som ble lekket var hemmelig.
- Vi vurderer patent og designbeskyttelse når vi utvikler noe nytt. I utviklingen prøver vi aktivt å legge elementer som kan beskyttes inn i produktet.
– Ellers blir beskyttelsen svakere, og vi kan miste mulige tilleggsinntekter.
- Vi vurderer å sikre logo, selskaps- og produktnavn og lignende ved å registrere varemerker og domener.
– Ellers kan andre fremstå i vårt navn. Da taper vi salg og kanskje også omdømme på grunn av dårlige kopier.
- Vi merker patenterte oppfinnelser og varemerkeregistrerte varer og tjenester slik reglene i landet tilsier. I USA er det spesielt viktig at man merker riktig.
– Ellers kommer det ikke tydelig frem at vi har søkt eller eier rettighetene. I så fall kan vi for eksempel miste retten til erstatning, eller bli økonomisk ansvarlig ved eventuell feilmerking.
- Vi vurderer fordelene opp mot kostnadene, og søker beskyttelse i land hvor produktet vil bli solgt eller produsert.
– Ellers mister vi mulige inntekter og beskyttelse. Alternativt taper vi penger ved å betale for beskyttelse som ikke blir forretningsmessig utnyttet.

- Vi utvikler en portefølje med ulike beskyttelsesformer tilpasset et produkts karakter, salgsvolum og levetid i markedet.
– Ellers går vi glipp av mulighetene til å få en optimal og lønnsom beskyttelse.
- Vi vurderer jevnlig om IPR-porteføljen dekker våre viktigste konkurransefortrinn i de største markedene.
– Ellers risikerer vi å mangle beskyttelse på viktige områder eller betale for beskyttelse vi ikke trenger.
- Vi følger jevnlig med på konkurrenter innen områdene patent, varemerke og design, og innlisensierer der det er fornuftig.
– Ellers kan vi bli erstatningsansvarlige for inngrep, eller vi kan sløse tid og penger på unødvendig utvikling. Uansett går vi glipp av informasjon om konkurrenter og mulige partnere.

Patentstyret hjelper deg med å sikre innovasjon og verdiskaping. Benytt deg av vår kompetanse og unike tilgang på informasjon.

Vi tilbyr blant annet

- veiledning og svarer gjerne på spørsmål om rettigheter og søknadsbehandling. Kontakt kundesenteret på 22 38 73 00 eller post@patentstyret.no
- søk i offentlig informasjon om norske søknader og registreringer innen områdene patent, varemerke og design på search.patentstyret.no
- en rekke forundersøkelser på patentområdet som blant annet kan gi deg
 - en indikasjon på om oppfinnelsen din kan patenteres
 - oversikt innen tekniske områder
 - informasjon om andres rettigheter, slik at du kan vurdere om du gjør inngrep
- behandling av patentsøknaden din som kan gi deg enerett til kommersiell utnyttelse av oppfinnelsen
- varsling på e-post, slik at du kan følge med på konkurrentene dine
- kurs, foredrag og arrangementer om immaterielle rettigheter for ulike kundegrupper eller tilpasset behovet i organisasjonen din

Patentstyret

Besøksadresse:
Sandakerveien 64,
0484 Oslo

Postadresse:
Postboks 4863 Nydalen,
0422 Oslo

Kundesenter: 22 38 73 00
E-post: post@patentstyret.no

Følg oss på:   

Patentstyret.no